

Фрыгин Евгений Игоревич 1982 г.р., женат, двое детей.

Собственник участка 369 (с 2017 года), член ДНТ.

Образование: высшее. Финансовая академия при Правительстве РФ.

Являюсь начальником управления кредитного департамента (крупный бизнес) банка ТОП 10.

Имею большой опыт анализа финансового положения, как небольших торговых компаний, так и крупных холдингов в различных отраслях экономики.

Принимаю непосредственное участие в деятельности ДНТ:

- участвую в счетной комиссии при подсчете голосов на ОС,
- неоднократно входил в группу по инициированию вне очередного ОС, в т.ч. текущего,
- формирую отчеты о расходовании денежных средств ДНТ на основании данных 1С,
- составляю смету/финансовый план и ФЭО,
- принимаю участие в заседаниях правления и др.

Основным приоритетом в деятельности ДНТ считаю комфортное проживание собственников участков и их семей, которое трудно представить без нормальных дорог, освещения, охраны, площадок для отдыха и активных игр, общих праздников и других благ.

Для этого необходимо:

- бюджет (есть),
- люди, готовые на себя брать ответственность за свои решения и выбор поставщиков (есть, за них нужно проголосовать на ОС),
- поддержка инициатив большинством жителей поселка, в т.ч. путем голосования «ЗА» на ОС (почти есть, обычно не хватает нескольких голосов по существенным вопросам).

Отношение к конкурсам при выборе поставщиков и подрядчиков простое, исходя из имеющегося опыта в кредитовании и деятельности нашего ДНТ:

- 1) При незначительных разовых и/или периодических затратах члены правления, за которых проголосовали на ОС, должны брать на себя ответственность за выбор того или иного подрядчика/поставщика на основании имеющегося у них опыта, а не «прикрываться бумажками» о, якобы, проведенном конкурсе.
- 2) Если осуществляются разовые значительные расходы (ремонт дорожного полотна, пожарный пруд и др.), то необходимо собрать ряд коммерческих предложений по заранее подготовленному ТЗ специалистами в соответствующей области (в т.ч. с помощью жителей поселка), а не вывешивать на сайте объявление и ждать, когда «рыбка клюнет». И уже из них выбирать подрядчика по соотношению цены и качества (можно назвать конкурсом), при этом необходимо проинформировать жителей поселка о поиске поставщика/подрядчика;
- 3) У каждого жителя должна быть возможность предложить Правлению «своего» поставщика/подрядчика по каждой строке сметы, возможно даже собственную компанию. А почему нет?! Если цена и качество являются конкурентными и выгодными для ДНТ.
- 4) Мы (ДНТ) настолько маленькие, что диктовать подрядчикам условия заключения договоров, порядка цен и прочего не можем.

- 5) Проведение конкурсов как по 44-ФЗ или 223-ФЗ, как многие любят, приведет только к удлинению сроков, возможному росту цен, негативу от жителей, т.к. ничего не делается, а если и делается, то долго и несвоевременно.
- 6) Если жителей не устраивает расходование денежных средств, проще не конкурсы проводить, а на ОС выбрать новое Правление и Председателя, к которым большее доверие в этом вопросе.